

VAPIANO®

Informationen für Partner-Interessenten

Wir freuen uns sehr, dass Sie sich für eine Franchise-Partnerschaft mit Vapiano interessieren. Deshalb möchten wir Sie kurz darüber informieren, was es bedeutet, Franchisenehmer zu werden. Ausführliche – auch schriftliche – Informationen werden Sie gesondert erhalten, wenn wir miteinander ins Gespräch kommen.



Was ist Franchising?

Franchising, sagt man, ist die Vervielfältigung von Erfolg. Ein Unternehmen, das über ein erfolgreiches Geschäftskonzept verfügt, gibt selbständigen Betreibern die Möglichkeit, dieses Geschäftskonzept in eigenen Unternehmen 1:1 anzuwenden. Anders ausgedrückt: Franchising ist die Lizenz für ein Geschäftskonzept. Die Betreiber („Franchisenehmer“ genannt) haben die Möglichkeit, den Erfolg des Geschäftskonzepts für sich selbst zu nutzen. Sie tragen zugleich, wie jeder Selbständige, das unternehmerische Risiko. Allerdings werden sie fortlaufend von einer Zentrale („Franchisegeber“ genannt) unterstützt. Dadurch entsteht eine starke Gemeinschaft, ein Netzwerk, ein „Franchise-System“, das von den Kunden als einheitliche „Kette“ wahrgenommen wird.

Franchising ist Ende des 19. Jahrhunderts in den USA entstanden. Es hat sich mittlerweile in der ganzen Welt ausgebreitet. Franchising steckt hinter vielen „Ketten“, die von den Kunden als Filialsysteme aufgefasst werden. Das Bild in unseren Fußgängerzonen wird heute von

den Franchisenehmern geprägt. Franchising fördert Unternehmensgründungen und wird deshalb allgemein als Chance für unsere Wirtschaft begriffen.

Was ist Vapiano Franchising?

Sicherlich wissen Sie bereits, was Vapiano ist. Darüber können Sie sich ausführlich auf unserer Website „www.vapiano.com“ informieren. Die Vapiano SE ist Franchisegeber. Franchisenehmer bei Vapiano zu sein, bedeutet, dass Sie Ihr eigenes Vapiano Restaurant aufbauen und selbständig führen. Dabei werden wir Sie unterstützen. Franchisenehmer zu sein bedeutet also auch, dass Sie Ihr Kapital in Ihr eigenes Restaurant investieren.



Sie müssen über ein Eigenkapital in Höhe von mindestens € 350.000 verfügen, wovon € 200.000,- in bar oder in liquider Form vorhanden sein müssen. Andernfalls macht es keinen Sinn, sich zu bewerben. Der Rest der Investitionssumme wird regelmäßig bankfinanziert. Die Investitionssumme für ein Vapiano Restaurant ist natürlich von Standort und Größe abhängig und kann beispielsweise zwischen € 900.000,00 und € 1.200.000,00 betragen. Die Einzelheiten werden wir ausführlich mit Ihnen besprechen, wenn wir uns füreinander entscheiden.

Die Zusammenarbeit zwischen Ihnen und uns wird in einem Franchisevertrag geregelt. Die wichtigsten Eckdaten der Zusammenarbeit sehen wie folgt aus:

- ◆ Vertragslaufzeit 20 Jahre.
- ◆ Eintrittsgebühr (*franchise fee*): einmalig € 30.000,00 zzgl. MwSt. Im Gegenzug erhalten Sie intensive Schulungen, Handbücher, Gründungsunterstützung und Systemeingliederung.
- ◆ Laufende Lizenzgebühr (*royalty*) von 6 % zzgl. MwSt. vom Gesamt-Nettoumsatz Ihres Vapiano Restaurants.

- ◆ Laufender Werbekostenbeitrag zur Vapiano Werbekooperationsgesellschaft, die gemeinsam mit den Franchisenehmern besteht: 1 % zzgl. MwSt. vom Gesamt-Nettoumsatz.

Welche Voraussetzungen müssen Sie mitbringen?

Franchisenehmer bei Vapiano kann nicht jeder werden. Wir suchen ausschließlich echte Unternehmerpersönlichkeiten, die sich mit Vapiano identifizieren können und an einer langfristigen und partnerschaftlichen Zusammenarbeit interessiert sind. Die folgenden Voraussetzungen sollten Sie mitbringen:

- ◆ Eigenkapital in Höhe von € 350.000,00, wovon € 200.000.- in bar oder in liquiden Mitteln vorhanden sein müssen.
- ◆ Hohe soziale Kompetenz
- ◆ Unternehmerisches Denken, Erfolgswillen und Entscheidungsfähigkeit.
- ◆ Führungsqualitäten.
- ◆ Teamfähigkeit. Die Anwendung des Vapiano-Konzepts in Ihrem Restaurant bringt es mit sich, dass Sie nicht immer vollkommen frei entscheiden können, obwohl Sie selbständig sind. Das ist klar, denn nur durch die einheitliche Konzeptanwendung erreicht unsere Gemeinschaft den einheitlichen Marktauftritt.
- ◆ Betriebswirtschaftliche Vorkenntnisse.
- ◆ Bereitschaft, einen Ortswechsel vorzunehmen.

Wünschenswert – nicht zwingend notwendig – sind außerdem

- ◆ Erfahrungen in der Gastronomie, idealerweise in der Systemgastronomie.

Welche Anforderungen an den Standort müssen erfüllt werden?

Bitte lesen Sie dazu die Vapiano Imagebroschüre, die wir Ihnen nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung ebenfalls als PDF-Datei zur Verfügung stellen können.

Bei der konkreten Standortsuche werden wir Ihnen helfen, wenn Sie unser Franchisenehmer geworden sind. Wir wissen natürlich, welche Standorte sich für ein Vapiano Restaurant bislang besonders bewährt haben.

**Vielen Dank für das Interesse!
Ihre Vapiano SE**